



WiR 101

Positionnement technique et commercial des solutions nutritionnelles en ruminant

Date : Formation planifiée 1 fois/an minimum

Délai d'accès de 3 mois

Durée : 1 jour

Tarif Inter : 500 € HT/ jour et par personne

Tarif Intra : À partir de 2000 € HT/Jour pour un minimum de 5 inscrits

Lieu : Saint-Nolff (56)

Public concerné : Technico-commerciaux en nutrition ruminant. Connaissances en alimentation et technique d'élevage. Pas de pré-requis.

Nombre max. d'inscrits : 15 personnes (minimum 5 personnes)

Nos formations sont accessibles à toutes personnes en situation de handicap. Contactez-nous pour une étude personnalisée de votre besoin

TAUX DE SATISFACTION

à venir

Les objectifs de la formation

(1) Connaître et utiliser les programmes nutritionnels.

(2) Mettre à jour ses connaissances en offre commerciale.

Le programme

Présentation des programmes nutritionnels.

Focus sur la période la plus propice aux apports techniques : le PERI-PARTUM (biologie, nutrition et conditions d'élevage) ⁽¹⁾

Définitions des plans nutritionnels nécessaires – état de lieux de l'élevage, savoir trouver les leviers d'amélioration. Permettre au technico-commercial d'orienter son client ⁽¹⁾

Présentation de l'offre commerciale : produits ruminants existants et segmentation ⁽²⁾

Explication des critères de différenciation de l'offre : conception des aliments et utilisation ⁽²⁾

Thématique spécifique : les compléments nutritionnels ⁽²⁾

Utilisation d'outils permettant d'optimiser les connaissances personnelles (QCM) ⁽²⁾

Méthodes mobilisées

Apports théoriques et échanges

Mise en situation par des cas pratiques

Remise d'un document de synthèse à l'issue de la formation

Méthodes d'évaluation

Questionnaire sur les attentes du stagiaire à remplir 15 j avant la formation

Évaluation individuelle de fin de formation

Attestation de formation remise en fin de session

Référent pédagogique

JEAN-LOUIS COURTAY



Formation interactive et adaptée à vos besoins